



Commercial export (H/F) en CDI

Innovations culinaires, partenariat et investissements caractérisent CAP Solutions Culinaires, filiale du groupe Jean Floch. Experts en sauces et en produits d'enrobage, nous développons des recettes sur mesure afin de répondre aux demandes spécifiques de nos clients, en France et à l'export.

CAP Solutions Culinaires, basée dans le Sud Morbihan, tout proche de Vannes, recherche un Commercial export (H/F).

Missions :

Rattaché(e) à la direction générale de l'entreprise :

- Vous procédez au suivi et au développement d'un portefeuille clients à l'export ;
- Vous travaillez en étroite collaboration avec l'équipe commerciale ;
- Vous vous appuyez sur les assistantes commerciales existantes pour toutes les parties administratives des dossiers clients ou prospects ;
- Vous travaillez en étroite collaboration avec le service R&D pour les développements produits de vos clients ;
- Vous organisez les visites de vos clients ;
- Vous gérez les relations externes avec les structures d'accompagnement à l'export.

Profil :

De formation ingénieur agroalimentaire ou école de commerce, vous disposez d'une expérience minimum de 5 ans en commerce international dans le secteur des produits culinaires intermédiaires.

Compétences requises :

- Rigueur, méthode, organisation et curiosité ;
- Autonomie, réactivité, force de proposition ;
- Sens de la communication, aptitude au travail en équipe au sein du service commercial et du comité de direction.

Rémunération selon expérience.

Pour ce poste en CDI basé à Pleucadeuc (56), merci d'adresser votre CV et lettre de motivation par mail à Iguillaume@cap-culinaires.com ou par courrier à CAP Solutions Culinaires – Service Ressources Humaines – ZI de Brétin – 56140 Pleucadeuc.